EMAIL MARKETING IPLAN
EMAIL MARKETING AVANZADO – ESTADISTICAS Y REPORTES



1. INTRODUCCIÓN

El presente instructivo tiene como objetivo guiar al usuario a visualizar las **Estadísticas y Reportes** de una determinada **Campaña** en la plataforma de **Email Marketing Avanzado**.

Para la correcta comprensión del documento recomendamos la lectura de los siguientes instructivos publicados en el **Centro de Ayuda IPLAN** (http://clientes.iplan.com.ar/centrodeayuda):

- 1 Introducción al Servicio
- 3.a Primeros pasos en la plataforma (Email Marketing Avanzado)
- 3.b Creación de Listas de Correo y Audiencia (Email Marketing Avanzado)
- 3.c Creación y Envío de una Campaña de Marketing (Email Marketing Avanzado)

Los datos de ingreso a la plataforma son brindados en el mail de activación en la implementación del servicio. Si no contás con tu clave, podés recuperarla mediante un **Password Recovery**. Para eso, antes de entrar a la plataforma, presioná el botón **Si olvidó su clave haga click aquí**.

Para conocer el procedimiento, te recomendamos la lectura del instructivo 5 - Procedimiento para la recuperación de usuario y clave de la plataforma publicado en el Centro de Ayuda IPLAN. Encontrarás esta y toda la información que necesites en http://clientes.iplan.com.ar/centrodeayuda.

1.1 INGRESANDO A LA PLATAFORMA

Para entrar a la plataforma de **Email Marketing Avanzado**, ingresá mediante un navegador web a la página http://emailmarketingavanzado.iplan.com.ar con tu usuario y clave del servicio.



Así se verá la pantalla principal de la plataforma:





2. REPORTES

Los reportes son las **Estadísticas** sobre el impacto que tuvo el envío de una determinada **Campaña**, mostrando la cantidad de emails enviados en total, cuántos de ellos fueron abiertos, etc.

Es posible visualizar las Estadísticas por campaña, destinatario o audiencia en la sección Reportes.

2.1 ESTADÍSTICAS POR CAMPAÑA

Para poder acceder a las **Estadísticas** de una **Campaña** ya enviada, ingresá a la sub-sección **Estadísticas por Campaña**, dentro de la sección **Reportes.**



Una vez dentro, especificá los parámetros de búsqueda de modo tal que puedas encontrar la **Campaña** que necesites en la lista y luego presioná el botón **Buscar**.

Al hacer esto, se desplegará una lista con todas las Campañas que coincidan con tu criterio de búsqueda y a su vez, incluyendo un pequeño resumen de las **Estadísticas** de todas ellas.

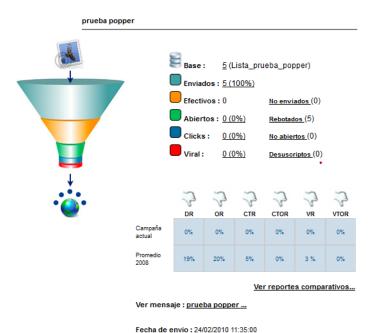
En el caso de querer ver las **Estadísticas** completas de una determinada **Campaña** de la lista, presioná el botón correspondiente debajo de la columna **Reportes**.



Esto desplegará una ventana emergente con la información detallada del Reporte de la Campaña.



Así se verá el Reporte de la Campaña:



Significado de los reportes

- Base: Aquí están todos los contactos que hayas subido originalmente a la plataforma.
- Enviados: Todos aquellos contactos que se envían luego de filtrarse los No Enviados (ver abajo)
- Efectivos: Aquellos mails de la lista de Enviados que lleguen hacia los destinatarios y no hayan rebotado.
- Abiertos: Listado de mails que se abren de todos los que fueron Efectivos.
- Clicks: Listado de contactos que han clickeado tus promociones.
- Viral: Listado de contactos que han reenviado tu mensaje a través del formulario de Marketing Viral que provee la plataforma. Los reenvíos manuales por parte de los destinatarios no son contados aquí.
- No Enviados: Esto incluye los mail Garbage o Basura, Desuscriptos globales (aquellos que se desuscribieron en todas las campañas anteriores al día de la fecha) y mails duplicados.
- Rebotados: Emails rechazados por el servidor destino (casilla inexistente u otro motivo)
- Desuscriptos: Listado de personas que se han desuscripto o dado de baja solamente de esta campaña.

Por debajo aparecerá un comparativo entre los porcentajes de cada uno de los listados de la campaña que estés analizando y el ideal esperado. Una posibilidad sería hacer el comparativo entre esa campaña y un promedio de un cierto año, o contra tu última campaña u otros.

Significado de los datos del comparativo

- DR (delivery rate): Porcentaje de enviados sobre el número de efectivos.
- OR (open rate): Porcentaje de aperturas sobre el número de efectivos.
- CTR (click through rate): Porcentaje de clicks sobre el número de efectivos.
- CTOR: (click through open rate): Porcentaje de clicks sobre solamente los mails abiertos.
- VR (viral rate): Porcentaje de virales sobre los mails efectivos.
- VTOR (viral to open rate): Porcentaje de virales sobre los mails abiertos.



2.2 ESTADÍSTICAS POR DESTINATARIO

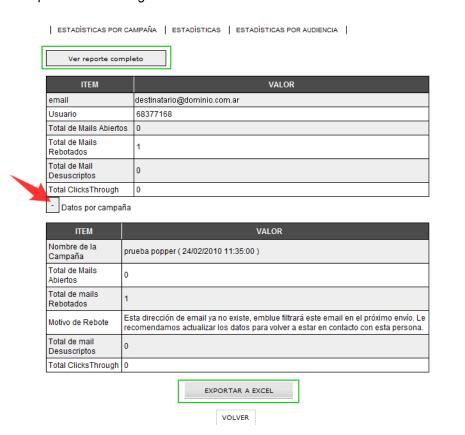
Para poder acceder a las **Estadísticas** de un determinado destinatario, ingresá a la sub-sección **Estadísticas**, dentro de la sección **Reportes**.

Una vez dentro, especificá la dirección de email correspondiente a un destinatario incluido en alguna de las **Listas de Correo / Audiencias** y luego hace click en el botón **Buscar**.

Esto desplegará las coincidencias de tu criterio de búsqueda y te permitirá ver un reporte haciendo click en **Ver Reporte**.



Se desplegará un reporte similar al siguiente:





2.3 ESTADÍSTICAS POR AUDIENCIA

Para poder acceder a las **Estadísticas** de una determinada **Audiencia**, ingresá a la sub-sección **Estadísticas por Audiencia**, dentro de la sección **Reportes**.

Una vez dentro, especificá los parámetros de búsqueda para la **Audiencia** dentro de una fecha. Luego, hace click en el botón **Buscar**.

Esto desplegará las coincidencias de tu criterio de búsqueda y te permitirá ver un reporte haciendo click en el ícono situado a la derecha de la columna **Clicks**.



Para más información sobre el servicio de Email Marketing IPLAN, te recomendamos visitar la página del **Centro de Ayuda IPLAN** en http://clientes.iplan.com.ar/centrodeayuda

Esperamos que el presente instructivo le haya sido de utilidad.

Centro de Atención Técnica - IPLAN